



15 UITSTEKEND MENGRESULTAAT
Matrix ARGON 20 MC

ONVOORSTELBAAR SNEL LOSSEN
Pöttinger Jumbo 8450

6

Bemesten op een hoog niveau
DUPORT LIQUILISERS GRENsverLEGGEND

19



5 “4e Duport pomptankwagen op rij voor Roke’s erf”

Roerige tijden

Tijden veranderen. Dat gezegde is mijns inziens dubbel van toepassing sinds de afgelopen coronaperiode. Met name op het gebied van materiaalleveranties en personeelswerving. De afgelopen jaren merken wij bij Duport dat snelle leveringen van materiaal en machines niet meer zo vanzelfsprekend zijn. Een tendens die in de hele (wereld)markt van toepassing is. Een duidelijke communicatie met onze klanten over verwachting versus realiteit is nu meer dan ooit belangrijk. Voorlopig moeten we hier mee dealen. We maken echter met Duport al jaren een mooie groei door, wereldwijd is de markt voor ons groeiende. Jammer dat we door de leveringsbeperking van onderdelen echter minder hard groeien dan zou kunnen.

Tweede aandachtspunt is de krapte op de arbeidsmarkt. We zijn vooral op zoek naar technisch personeel, zoals mensen voor de montage en servicemonteurs. We besteden bij Duport veel aandacht aan rondleidingen voor diverse opleidingen. Dat levert meer stagiaires op, waarvan altijd een gedeelte vervolgens een baan bij ons ambieert. Als mensen eenmaal bij ons werken, blijven ze gemiddeld gezien ook lang. We hebben diverse medewerkers die al meer dan 25 jaar bij ons in dienst zijn. We doen er in deze roerige tijden zagezegd alles aan om een fijne werkgever te zijn en onze sterke positie in de markt verder uit te breiden. Volle kracht vooruit dus.

Bernie Dunnewind
Algemeen directeur Duport BV



VERDER IN DEZE UITGAVE:

- 3** Naderend pensioen Duport vertegenwoordiger Arie Dunnewind
- 4** Lager gehalte aan ruwe as in het voer met Pöttinger bandhark
- 8** Vier nieuwe Pöttinger machines voor Melkveebedrijf De Jong
- 10** MOTOREX, biologisch afbreekbare PFAS-vrije oliën
- 11** Pöttinger Rotocare bespaart tijd en bestrijdingsmiddelen
- 14** Gunstige financiering voor zowel dealer als eindklant door DLL
- 16** Nieuwe Pöttinger Servo T 6000 7-schaar ploeg
- 17** ONTDEK DUPORT: Werk genoeg in een groeiende markt
- 18** Nieuwe Pöttinger dealers enthousiast van start
- 20** Groeiende afzet Güstrower in Nieuw-Zeeland
- 21** Lindner, het merk high tech tractoren
- 22** AgriTechnica: Presentatie Duport PTW 3000 Liquiliser Farmerline
- 23** Pöttinger Landtechnik GmbH trots op samenwerking met Duport
- 24** Een bezoekje waard: Streekmuseum De Kalkovens



Naderend pensioen voor bevrogen
Duport vertegenwoordiger Arie Dunnewind

”Mooie tijd beleefd bij Duport”



Na ruim 36-jarig dienstverband zal Arie Dunnewind tijdens de eigen Duport huisshow eind november dit jaar zijn spreekwoordelijke vertegenwoordigerspet aan de wilgen hangen. Duport was destijds nog een onderneming van een bescheiden omvang in vergelijking met de hedendaagse omvang in productie en personeel. Arie werd als vierde werknemer ingelijfd door zijn broers Henk en Jan Dunnewind. Arie kijkt alvast met genoeg terug op zijn actieve werkperiode bij Duport.

“Het was een typische dag, die 1 mei 1987”, vertelt Arie. “Ik begon toevallig op de ‘Dag van de Arbeid’. Alhoewel ik die dag officieel in dienst trad, heb ik in die 10 jaren daarvoor al wel diverse klussen voor Duport opgepakt. Ik werkte als banketbakker in de periode voorafgaand aan mijn dienstverband bij Duport, maar via mijn broer Henk was ik zo nu en dan al actief voor Duport. Zo heb ik diverse keren meegeholpen bij het opbouwen van beursstands en bracht ik met enige regelmaat machines en onderdelen naar klanten. Ik heb een interesse in techniek, maar ben zelf niet bovenmatig handig in de praktische doorvertaling. Zo haalde ik vroeger

vaak apparaten uit elkaar om te kijken hoe ze werkten, maar in elkaar zetten was dan niet altijd bepaald succesvol”, grapt Arie.

Die liefde voor techniek uitte zich voor Arie ook in audio- en filmapparatuur. Zo had hij in de jaren '80 als één van de eersten een digitale filmcamera. “Daarmee maakte ik voor Duport in die tijd al diverse bedrijfs- en machine-filmpjes”, vervolgt Arie.

“De rol als vertegenwoordiger bij Duport past goed bij mij. Vlak na het in dienst treden bij Duport heb ik meteen mijn rol als vertegenwoordiger opgepakt en ben na de Landbouwbeurs in Zuidlaren in 1987 aan de slag gegaan met alle leads die daaruit zijn voortgekomen. In die hoedanigheid ben ik in al die jaren heel het land doorgereden en vele contacten gelegd met dealers en klanten. Daar kijk ik met tevredenheid op terug. Het persoonlijke contact met mensen is daarin doorslaggevend geweest, qua resultaat en werkplezier. Je merkt, in vergelijking met vele jaren

geleden, dat hedendaags meer contact per mail of de app gaat. Dat is enerzijds handig en vaak effectief, maar maakt de samenwerking soms minder persoonlijk. Dat is echt veranderd in de loop der jaren”, geeft Arie aan.

Creatief brein

Naast de verkoopkwaliteiten van Arie zal eenieder binnen Duport Arie kennen als een creatief brein. Van de allereerste opmaak van advertenties, het inrichten van beursstands, het bedenken van aansprekende thema's voor de eigen huisshows tot aan zijn input voor het tot stand komen van de bouw van bijvoorbeeld de huidige kantoor- en productielocatie aan de Archimedesstraat in Dedemsvaart. Arie heeft zijn creatieve stempel erop gezet. Ook de Duport Contact, het nieuwsmagazine dat alweer de 33e jaargang kent, wordt al sinds het begin aangestuurd door Arie. Een eerbetoen aan deze succesvolle en vriendelijke Duport vertegenwoordiger in “zijn” magazine is dan ook niet meer dan logisch en dik verdiend!



Gerben Elzing

Nieuwe Pöttinger Mergento bandhark maakt het verschil voor geitenhouder Gerben Elzing "Duidelijk lager gehalte aan ruwe as in het voer"

Alhoewel Gerben Elzing, geitenhouder in het Drentse Schoonebeek, nog maar slechts enkele hectares heeft kunnen harken met zijn onlangs aangeschafte, nieuwe Pöttinger Mergento VT 9220 bandhark, is hij al zeer te spreken over de prestaties ervan. Elzing koos bewust voor een bandhark om zijn geiten een schoner voer te kunnen voorschotelen.

Slechts twee jaar geleden maakte Gerben Elzing, samen met compagnon Jan Wennij, de overstap van melkvee naar geiten. Een switch waarvan Elzing aangeeft content mee te zijn. "Geiten zijn echter in vergelijking met melkvee wel wat arbeidsintensiever", vertelt Elzing. Dat betekent dan ook dat de bedrijfshuishouding daarop aangepast moet worden. Zo heeft dat gegeven ook de keuze voor een nieuwe hark bepaald", licht Elzing toe.

De Mergento bandhark is een vrij nieuwe aanvulling in het machineprogramma van Pöttinger. De machine is zowel als middenafleg en zijafleg inzetbaar. "Wij hadden hiervoor een 'traditionele' hark met middenafleg", vertelt Elzing. "Ik was echter wel gecharmeerd van een bandhark. "Toen onze dealer Kort Mechanisatie een demo verzorgde met

de Pöttinger Mergento VT 9220 bandhark, was ik om. Deze bandhark zorgt er namelijk voor dat het gras schoner wordt opgepakt en het gehalte aan ruwe as in het gewas beduidend lager is dan bij de traditionele manier van harken. Dat is belangrijk voor ons, want geiten zijn gevoeliger wat voer betreft dan koeien", benadrukt Elzing.

"Goede service vanuit Duport en Pöttinger bij ingebruikstelling"

Elzing harkt op jaarbasis gemiddeld 250 hectares grasland. "Wij kunnen nu in één werkgang twee banen gras harken. Deze leggen we af in één mooi vol zwad. Dan is het nadien voor de loonwerker makkelijk om te hakselen. Ons eerste harkmoment was meteen een vuurdoop voor de nieuwe Pöttinger bandhark. Dit grasperceel was namelijk nogal hobbelig, niet het mooiste stuk land om te harken. Echter, de nieuwe hark legde het gras mooi schoon weg. Ik heb hier nog geen analyses van, maar kan op basis van ervaring zien dat dit wel goed zit", bevestigt Elzing.

De ingebruikstelling van de nieuwe bandhark vergde onverhoopt nog enige strubbelingen. "Ja, in het begin ging het opklappen van de bandhark niet zoals het moest", vervolgt Elzing. "Een probleem dat door zowel Duport als de mensen van Pöttinger echter netjes is opgelost. De service die dan geboden wordt vanuit beide bedrijven is prima. Komende

tijd gaan we in alle vertrouwen een hoop meters maken met deze nieuwe aanwinst", aldus Elzing.

Geleverd door:

KORT
landbouwmechanisatie



Jan en Gertin Roke

Melkveebedrijf Roke's Erf, een gedreven klant van het eerste uur "4e Duport pomptankwagen in 50 jaar"

Een unieke en bijzondere samenwerking is in dit verhaal zeker van toepassing. Aan de keukentafel in de boerderij op het prachtige Roke's Erf zitten vader Jan Roke en zoon Gertin Roke. Enthousiast vertellen zij hoe hun melkveebedrijf, Roke's Erf, al meer dan 50 jaar een goede samenwerking heeft met Duport, in de beginjaren nog genaamd Dunnewind Landbouwwerktuigen Import. In 1972 werd bij het melkveebedrijf de allereerste (Duport) BSA tank geleverd, gekocht door de vader van Jan en opa van Gertin, Gait Roke. Afgelopen jaar deed de 4e opeenvolgende Duport pomptankwagen zijn intrede, de Duport PTW 12.500.

"Het contact met Duport is begin jaren '70 begonnen met Jan Dunnewind die als loonwerker actief was op ons bedrijf", vertelt Jan Roke. "Samen met zijn broer Henk Dunnewind is hij destijds het ondernemersavontuur gestart met de aanschaf van drie BSA pomptankwagens uit Duitsland. Mijn vader waagde de stap, investeerde in deze nieuwe manier van bemesten en werd daarmee de allereerste eigenaar die op Nederlandse bodem met een BSA pomptankwagen het grasland opging. In die tijd was ik zelf nog maar 16 jaar, maar mocht meteen al van mijn vader mest gaan uitrijden met deze nieuwe pomptankwagen. Tot op de dag van vandaag rijd ik nog steeds met veel plezier de mest uit. Maar nu met de meest recent aangeschafte, nieuwe Duport pomptankwagen 12.500", geeft Roke aan.

"Ja, mijn vader is volledig toegewijd aan het uitrijden van de mest op ons grasland", vult zoon Gertin Roke aan.

"Dat komt mooi uit, want mijn hart ligt meer bij de melkkoeien en minder bij de machinewerkzaamheden. We hebben hier circa 100 melkkoeien, met bijbehorend jongvee en hebben ongeveer 50 hectare grond in gebruik. Deze verdeling in werkzaamheden onderling bevalt ons beiden goed", licht Gertin toe.

"Geen verstoppingen meer dankzij het snijfilter"

De Duport pomptankwagen, die Melkveebedrijf Roke's Erf vorig jaar aanschafte, heeft een tankinhoud van 12.500 liter. "De tankinhoud is in 50 jaar van 3.000, 5.000, 8.000 naar uiteindelijk nu 12.500 liter gegaan", geeft Jan Roke aan. "Het werken met deze nieuwe pomptankwagen maakt het werken weer een stuk sneller.

Onze vorige Duport pomptankwagen hadden we al 23 jaar in gebruik en was nagenoeg versleten. Bovendien ontbeerde die pomptankwagen een snijfilter. De nieuwe pomptankwagen heeft wel een snijfilter en dat maakt een enorm verschil. Hoofdbestandsdeel van onze boxbedekking in de stal is stro. Onze oude pomptankwagen had nog wel eens verstoppingen door dat stro. Dat is nu verleden tijd. Bijkomend voordeel is dat de zuigkracht groter is. Dat komt door de 4.000 liter wormpomp. Die is snel en door de kracht zuigt die alle mest moeiteloos op", aldus Jan Roke. "Met deze nieuwe Duport pomptankwagen kunnen we daarom weer vele jaren vooruit", vult Gertin Roke aan. "Ik ga er vanuit dat je nog minstens 10 jaar doorgaat met de bemestingswerkzaamheden, pa", grapt Gertin tot slot.



Jan Derk Bremmer



Loonwerker Jan Derk Bremmer lovend over nieuwe Pöttinger Jumbo 8450 DB opraapwagens "Onvoorstelbaar snel lossen"

Jan Derk Bremmer was er, tijdens de door Duport georganiseerde demotour van de geheel vernieuwde Pöttinger Jumbo 8000 serie opraapwagens, als de kippen bij. Overtuigd door de hoge kwaliteit schafte Bremmer nadien als eerste in Nederland vorig jaar de nieuwe Pöttinger Jumbo 8450 DB opraapwagen aan. Een keuze die Bremmer graag toelicht met de voordelen die hij in de praktijk ondervindt met deze nieuwe aanwinst.

Het loonbedrijf van Jan Derk Bremmer bevindt zich in het Overijsselse Bergentheim. Gemiddeld genomen zit Bremmer op 1.100 hectare grasland dat hij voor klanten voor zijn rekening neemt. Sinds dit voorjaar gaat Bremmer met de nieuwe Pöttinger Jumbo 8450 DB opraapwagen op pad.

"Het klopt dat de demo die ik destijds bezocht gelijk de interesse voor deze vernieuwende Pöttinger opraapwagen opwekte", opent Bremmer zijn verhaal. "Op dat moment werkte ik al met een Pöttinger opraapwagen, namelijk de Torro 8010. De demo maakte duidelijk dat Pöttinger met de nieuwe Jumbo 8000 serie duidelijk enorme sprongen in kwaliteitsverbetering heeft gerealiseerd en mijns inziens nu vooroploopt ten opzichte van de concurrentie. Ten eerste is de snijkwaliteit super. De opraapwagen levert een fijn, gelijkmatig product op. De snijkwaliteit is vergelijkbaar met die van een hakselaar. Ook als, zoals dit voorjaar het geval was, de eerste snede een zware is. Daarbij volgt de pick-up van de opraapwagen

de bodem uitstekend, mede dankzij de wegklapbare wielen", aldus Bremmer.

Geen spoorvorming door 3-assig onderstel

De nieuwe Pöttinger Jumbo 8450 DB opraapwagen van Bremmer is uitgerust met een 3-assig onderstel. "Dat levert duidelijk een meerwaarde op", vervolgt Bremmer zijn verhaal. "Wij rijden

in onze regio op verschillende grondsoorten. Met name rijden op veengrond, dat een nattere bodemstructuur heeft, is een hele uitdaging. Maar ik moet zeggen dat deze Pöttinger Jumbo 8450 DB opraapwagen geen sporen achter laat. Bovendien zwenkt deze wagen niet uit. Dat is een duidelijk verschil in vergelijking met een tandemas uitvoering", licht Bremmer toe.





”Optimaal laden dankzij beweegbare voorwand”

Ook nieuw bij de Jumbo 8000 serie is de beweegbare voorwand. “Die zorgt ervoor dat we de opraapwagen optimaal kunnen laden”, vertelt Bremmer. “De laadcapaciteit is groot. Dankzij de meetapparatuur weet je bovendien ook direct hoeveel er in de wagen zit. Op die manier weet je of het nog zinvol is om bijvoorbeeld weer helemaal naar achter op het land te rijden of dat de volgende ronde te doen. Wat tevens

opvalt is dat de nieuwe opraapwagen dankzij de vernieuwde bodem een stuk stabiel is. Lossen gaat nu nog sneller dan ik al gewend was”, geeft Bremmer aan.

Het is duidelijk dat Jan Derk Bremmer tevreden is over de prestaties van de nieuwe Pöttinger opraapwagen. Bij de eerste draaiuren was het volgens Bremmer toch nog wel even wennen. “Ja, deze nieuwe generatie Pöttinger opraapwagens is weer een stuk slimmer qua techniek geworden” vertelt Bremmer. “De Pöttinger opraapwagen is

bepalend bij de aansturing en niet de trekker. Dat betekent dat je de trekker daar ook op moet afstemmen. Dus de aansturing van de opraapwagen in de trekker moet uitschakelen. Anders gaat de communicatie tussen de beide machines niet goed. Concluderend kan ik zeggen dat deze nieuwe opraapwagen aan al mijn verwachtingen voldoet”, aldus Bremmer.

Geleverd door:



AAN TAFEL MET...



De keuze voor aanschaf van nieuwe machines is voor menig akkerbouwer en veehouder een intensieve klus. Van het in kaart brengen van de eigen wensen en mogelijkheden tot aan het proefdraaien met enkele demomachines. Een heel proces waarbij ook de plaatselijke dealer en Duport nauw betrokken zijn. Hoe verloopt dit traject tussen deze drie partijen en welke ondersteuning kan verwacht worden van zowel de dealer als Duport, ook nadat de machines geleverd zijn?



Pieter en Piet van Melkveebedrijf De Jong, samen met André Hulzinga van Martien Visser Mechanisatie

Melkveebedrijf De Jong investeert flink in nieuwe hooibouwmachines

”Met vier nieuwe Pöttinger machines meer capaciteit”

Aan tafel met... de familie De Jong van Melkveebedrijf De Jong en André Hulzinga van mechanisatiebedrijf Martien Visser. Melkveebedrijf De Jong is gevestigd in het Friese Scharnegoutum. De familie De Jong heeft al in de 19e eeuw, in 1888 om precies te zijn, het melkveebedrijf onder haar hoede genomen. Inmiddels nemen een drietal generaties De Jong deel aan de dagelijkse werkzaamheden met als doel het beste te halen uit de circa 570 melkkoeien die het bedrijf rijk is. Piet en Fetsy de Jong runnen het bedrijf samen met dochter Esther en hun zonen Jaap en Herman. Ook de zoon van Esther, Pieter, neemt inmiddels actief deel aan de dagelijkse werkzaamheden. Het bedrijf investeert in kwaliteit en schafte dit jaar, bij vaste dealer Martien Visser Mechanisatie, naast twee Pöttinger maaiers en een Pöttinger hark ook een nieuwe Pöttinger opraapwagen aan.

Aan tafel zitten Piet en Pieter de Jong en namens Martien Visser Mechanisatie is André Hulzinga vertegenwoordigd. “Zowel de beide maaiers en de hark zijn niet alleen aangeschaft ter vervanging van andere machines, maar zijn vooral bedoeld om nog efficiënter te kunnen werken”, opent Piet de Jong. “Met deze uitbreiding in machines hebben we de loonwerker niet meer nodig. Dat scheelt ons niet alleen op het financiële vlak, maar het maakt ons vooral een stuk flexibeler. We zijn niet meer afhankelijk van de agenda van de loonwerker. Nagenoeg elk jaar moet er namelijk in een korte tijd gemaaid, geharkt en opgeraapt worden. En we praten hier over veel hectares, namelijk ruim 160 hectare. We zijn, net als ieder ander, afhankelijk van het weer en dat maakt de planning van hooibouwwerkzaamheden een uitdaging”, licht Piet toe.

Melkveebedrijf De Jong werkt sinds dit voorjaar met een nieuwe Novacat maaicombinatie, bestaande uit een Novacat Triple achtermaaier en een Novacat frontmaaier. Beide maaiers zijn voorzien van een kneuzer. “De nieuwe Pöttinger machines werken super”, vult kleinzoon Pieter

aan. “We hadden al ervaring met Pöttinger maaiers, maar met alle nieuwe machines loopt alles via ISOBUS en gps. Daarmee is zeer nauwkeurig te werken. En in combinatie met de grotere werkbreedte betaalt zich dit uit. Die grotere werkbreedte is ook van toepassing op de nieuwe



De Pöttinger Top 14.03 hark van Melkveebedrijf De Jong



2,5 cm snijlengte met de nieuwe Pöttinger 8000 serie opraapwagens

Pöttinger Top 14.03 hark. Dat is een prachtige machine die met name op grote percelen tot zijn recht komt. Dat is mooi harken met een net resultaat", aldus Pieter.

Bij het oprapen maakt Melkveebedrijf De Jong al sinds 2017 gebruik van de destijds aangeschafte Pöttinger Jumbo 7210 opraapwagen. André Hulzinga van Martien Visser Mechanisatie is, net als bij de overige Pöttinger machines van het melkveebedrijf, betrokken geweest bij de aanschaf ervan. "Dat klopt, sinds 2010 zijn wij de samenwerking aangegaan met Melkveebedrijf De Jong, vertelt André. "Dat is begonnen met de verkoop van ons merk JCB. Het contact met hen is altijd prettig en goed. Wij denken zoveel mogelijk mee in het vertalen van hun wensen naar de juiste machines.

Piet de Jong knikt instemmend: "Ja, we waarderen de mensen bij Martien Visser en zijn zeer te spreken over de service die zij bieden. Samen met Duport verloopt bijvoorbeeld de ingebruikstelling van nieuwe machines altijd prettig. Ook bij onderhoud kunnen zij zich beroepen op kundige monteurs" aldus Piet.

"Super verdeling op de bult en mooi eindproduct met de nieuwe Pöttinger opraapwagen"

Onlangs kocht Melkveebedrijf De Jong een tweede Pöttinger opraapwagen uit de 8000 serie. "Het laden en lossen gaat nu veel sneller", zegt Piet. "De snijkwaliteit van deze nieuwe Pöttinger opraapwagen is indrukwekkend. De nieuwe Jumbo 8000 snijdt met zijn 65 messen (op 2,5 cm) het product. Het product is bijna 30 procent korter", volgens Piet. "Wat ook een pluspunt is, zijn de verdeelwalsen", geeft Pieter aan. "Dat levert een mooi resultaat op in de kuil. Het is net alsof er een deken op de bult ligt", geeft Pieter ter vergelijking aan.

"En wat niet onbelangrijk is, is dat naast die gelijkmatige verdeling op de bult de kwaliteit van het eindproduct verbeterd is", vertelt André. "Een kort gesneden eindproduct levert voer op van een hoge kwaliteit. En daar is het uiteindelijk allemaal om te doen", aldus André.

"We hebben half juli dit jaar de derde snede gehad", geeft Piet aan. We zijn dik tevreden en zijn meer dan klaar voor de volgende snede die zich half augustus aandient".

Geleverd door:

MMARTIEN VISSER
MECHANISATIE



Michael Anslin, Bernie Dunnewind en Fernande Brand van Duport Lubricare



Met MOTOREX biologisch afbreekbare PFAS-vrije oliën inzetten op duurzaamheid

”Juiste olie verlengt levensduur en beperkt onderhoud van machines”

Voorkomen van slijtage, het tegengaan van vervuiling en het besparen van kosten. Vandaag de dag niet alleen belangrijk voor de toenemende wens vanuit de maatschappij en bedrijfsleven naar meer duurzaamheid, maar ook steeds meer een vereiste vanuit de overheid in verscheidende industrieën. Duport Lubricare levert met MOTOREX biologische afbreekbare PFAS-vrije oliën en smeermiddelen die in de praktijk voldoen aan die hoge criteria.

“Met Duport Lubricare hebben we veel kennis en ervaring op gebied van smeermiddelen in huis”, vertelt directeur en eigenaar Bernie Dunnewind. “Ons familiebedrijf zit al 30 jaar in de business en onze klanten waarderen met name de meerwaarde van onze expertise. Binnen Nederland zijn wij zijn de officiële dealer van de biologisch afbreekbare MOTOREX oliën.

”Eenvoudig en zonder risico overstappen op biologische olie”

Een belangrijk voordeel van deze oliën is dat ze mengbaar zijn met andere biologisch afbreekbare oliën. Op het moment dat je als bedrijf over wilt stappen

naar de PFAS-vrije olie van MOTOREX, dan kun je die gewoon mengen met je huidige biologisch afbreekbare hydraulische oliën. Wat verder opvalt in de markt is dat er een toenemende vraag is van bedrijven die overstappen op elektrische machines. Bij een verduurzaming van een machinepark van fossiele brandstoffen naar elektrische aandrijving, gaat een overgang naar biologisch afbreekbare smeermiddelen voor deze machines hand in hand. Dat geldt helemaal voor bedrijven die werken in kwetsbare natuurgebieden. Het lekken van oliën en vetten dat vervolgens in de grond of in het oppervlaktewater terecht komt, is nooit helemaal te voorkomen. Dat de olie of het vet biologisch afbreekbaar is, is daarom erg belangrijk.

Alle (bosbouw)machines van Staatsbosbeheer werken om die reden al jaren op MOTOREX oliën en smeermiddelen. De verwachting is dat dit binnen afzienbare tijd in steeds meer sectoren en industrieën een vereiste zal worden.”, licht Dunnewind toe.

GRATIS TEST

Ook uw machinepark verduurzamen? Duport Lubricare denkt

graag mee en geeft advies. In no-time is bij uw huidige machinepark te bepalen of deze geschikt is/zijn om te vullen met de biologisch afbreekbare hydrauliekolie van MOTOREX. Duport Lubricare heeft de Motorex oliën altijd op voorraad, waardoor er binnen 24 uur geleverd kan worden.



Snel biologisch afbreekbaar

Het biologische afbraakproces vindt plaats onder invloed van bacteriën, warmte en zuurstof. De fragmenten van het basismateriaal moeten uiteindelijk worden afgebroken tot water, kooldioxide en biomassa.

Vrij van PFAS

Vrij van PFAS, lood (Pb), kwik (Hg), cadmium (Cd), zeswaardig chromium (Cr-VI), polybroombifenylen (PBB) & polybroomdifenylothers (PBDE).

Mengbaar

In tegenstelling tot het gros van de markt is MOTOREX mengbaar met andere biologisch afbreekbare oliën. Onderzoek inclusief een officiële rapportage van de mengbaarheid is standaard. De mengbaarheid is dan officieel en MOTOREX neemt in dat geval de garantie op zich.



Chris en Elbert van Hierden

Eerste praktijkervaringen met Pöttinger Rotocare voor Van Hierden Agrarisch Loonwerk- Besparing in tijd en bestrijdingsmiddelen”

Decennialang konden er met chemische gewasbeschermingsmiddelen hogere opbrengsten worden gegarandeerd. Echter, bij toenemend gebruik neemt de resistentie van schadelijke organismen toe. Daarbij zijn nieuwe toelatingen van gewasbeschermingsmiddelen met nieuwe werkzame stoffen aan het verminderen. Bovendien neemt de acceptatie van de bevolking voor chemische gewasbeschermingsmiddelen af en vragen nieuwe gezondheids- en milieudoelen om een forse reductie. Met de Pöttinger Rotocare rolschoffel is een mechanische teeltonderhoudsmachine ontwikkeld die een schoner alternatief biedt. Van Hierden Agrarisch Loonwerk uit Kootwijkerbroek is begin dit jaar ook van start gegaan met de Pöttinger Rotocare V6600.

“Op diverse filmpjes zag ik de Pöttinger Rotocare aan het werk”, vertelt Chris van Hierden van het gelijknamige loonbedrijf. “Daar was ik van onder de indruk. De werksnelheid is indrukwekkend, dat viel me gelijk op. Je kan tot wel 30 kilometer per uur rijden met deze rolschoffel. Vorig jaar heb ik deze machine live kunnen bekijken tijdens een maisdemo in de buurt. Dat was het punt dat ik overtuigd was. Ik heb een demomachine voor bij ons op het bedrijf aangevraagd. Die beviel dermate goed, dat ik in goed vertrouwen de machine gelijk heb aangeschaft. Deze demomachine heeft ons bedrijf dus niet meer verlaten. Sterker nog, ik heb onlangs zelf ook een demo met deze Pöttinger Rotocare verzorgd voor een 10 tot 15-tal boeren hier in onze regio. Op die manier kan ik de machine op een mooie manier onder de aandacht brengen.

Deze Pöttinger rolschoffel is een prachtig alternatief voor intensief spuiten van gewassen. Dat bespaart niet alleen in het gebruik van bestrijdingsmiddelen,

maar ook in tijd. Dus beter voor het milieu en een snellere manier van onkruidbestrijding. Ook in maïsvelden waar de maïs al wat hoger is, gaat deze machine moeiteloos doorheen zonder de maïsplant schade aan te brengen. Ik merk dat een aantal boeren nog wat sceptisch tegenover deze nieuwe manier van onkruidbestrijding staat, maar ik verwacht de komende jaren een groei qua draaiuren te kunnen realiseren. Mijn zoon Elbert is sinds kort ook werkzaam in ons bedrijf en hij kan deze werkzaamheden prima oppakken”, licht Chris van Hierden toe. “Dat doe ik graag”, vult zoon Elbert van Hierden aan. “Deze Pöttinger Rotocare is makkelijk in de bediening. Met het hydraulisch verstelbare steunwiel bepaal je zelf jouw schoffeldiepte. Dat doe ik aan de hand van een proefstukje. Het juiste schoffelresultaat hangt ook samen met

de snelheid van rijden. Zo heb ik ervaren dat je minstens 12 tot 15 kilometer per uur moet rijden voor een mooi schoffelresultaat. Ga je langzamer, dan wordt de bodem te agressief aangepakt”, vertelt Elbert.

De Pöttinger Rotocare V6600 van Van Hierden Agrarisch Loonwerk is door henzelf nog verder uitgebreid. Chris van Hierden: “We hebben er een zaai-unit opgezet. Daarmee heb ik al gras gezaaid. We zitten nog in de opstartfase met deze nieuwe rolschoffel, maar hebben er alle vertrouwen in dat we met deze machine aan mooie aanvulling op onze loonwerkzaamheden hebben”, aldus Chris van Hierden.

Geleverd door:





Duport 4-in-Line met Duport All Track DW 8748 Twin bemester

Loonbedrijf Moesbergen Verhuur, Maarsbergen





Jan Peeters (DLL) en Wilco Elkink (Duport)

DLL biedt meerwaarde met maatwerk financieringsoplossingen

”Gunstige financieringsvoorwaarden voor zowel dealer als eindklant”

Een optimaal voorraadbeheer is een essentiële factor in iedere bedrijfsvoering. Dat geldt zowel voor importeurs zoals Duport als bij elke, aangesloten dealer. Dat is van alle tijden. Echter, nu in een markt met stijgende rentes is een passende financiering meer dan een must. Duport biedt haar klanten, sinds de samenwerking met DLL financial solutions partner, meer mogelijkheden aangaande gunstige machinefinanciering. En van die gunstige voorwaarden profiteren niet alleen de dealers, maar ook de eindklanten als loonwerkers, akkerbouwers en veehouderijen.

Jan Peeters, accountmanager Food & Agri van DLL, legt uit wat de samenwerking met Duport en haar klanten inhoudt: “Wij werken al sinds 2016 wereldwijd met Pöttinger. Door het bieden van voorraadfinanciering slaat Duport met de jaarlijkse inkoop van alle Pöttinger machines twee vliegen in één klap. Naast de gunstige voorraadfinanciering is er voor de eindafnemer ook een optimale financiering aan te bieden. “Wij maken elk jaar een inschatting van de verkopen voor het komende jaar”, vult Wilco Elkink van Duport aan. “Op basis daarvan bestellen we machines bij Pöttinger. Na aflevering van de machines factureert Pöttinger aan DLL. Zo helpt een voorraadlijn van DLL ons als Duport bij het plannen en daar stem je ook je financiële middelen op af. Vervolgens is het onze taak de machines bij onze dealers te krijgen. We merken dat dealers makkelijker meer machines inkopen dankzij de voorraadlijn bij DLL. Ze hoeven namelijk de machines niet direct te betalen. Dat geeft ademruimte

voor de dealer.”, aldus Wilco. “En daarbij is de daadwerkelijke aanwezigheid van machines bij de dealer belangrijk”, vertelt Jan Peeters. “Zien is verkopen. Klanten kopen niet snel een machine die ze alleen in de brochure hebben gezien”.

”Snelle leveringen door voldoende voorraad”

Jan Peeters benoemt daarnaast nog een pluspunt: “Een opgebouwde voorraadlijn maakt een snelle uitlevering mogelijk. Die korte route voorkomt een lang bestelproces. Onze afnemers zijn vooral gebaat bij een snelle ingebruikname van hun nieuwe machine(s). Onze meerwaarde als financierder zit ‘m echter niet alleen in gunstige rente- en

betalingstarieven. Wij streven, net als de klanten bij Duport gewend zijn, naar een goed persoonlijk contact waarbij ‘doen wat je belooft’ hoog in het vaandel staat. Samen met mijn collega Milan van Sales Support hebben wij dagelijks contact met onze klanten. Persoonlijk contact en vertrouwen zijn de belangrijkste pijlers in onze samenwerking met hen.

Het najaar is weer een moment van een nieuwe investeringsronde. We verwachten dan zeker dat er volop geïnvesteerd gaat worden. Samen met Duport zijn wij er klaar voor om het financiële plaatje voor iedereen weer zo gunstig mogelijk op te stellen”, aldus Jan Peeters.

dL financial solutions partner



Jasper van 't Hof



Nieuwe Matrix ARGON 20 MC voor Melkveebedrijf Putman's Hoeve
"Onmisbaar in mijn bedrijfsvoering"

In navolging van enkele van zijn collega-melkveehouders in de regio voert Jasper van 't Hof van Putmans Hoeve in Zwolle sinds ruim een jaar ook zijn koeien met een Matrix voermengwagen. Aangezien zijn oude voermengwagen nagenoeg versleten was, diende een vervanging noodzakelijkerwijs plaats te vinden. Van 't Hof oriënteerde zich bij collega's en de regionale dealer, wat resulteerde in het aanschaffen van de Matrix ARGON 20 MC voermengwagen.

"Inderdaad was mijn eerste stap in de zoektocht naar een vervangende voermengwagen het bevragen van enkele collega-melkveehouders hier in de buurt die al met een Matrix voermengwagen werken", geeft Jasper van 't Hof aan. "Hun ervaringen met de Matrix ARGON getrokken horizontaal voermengwagens zijn ronduit positief. Ook onze dealers LMB Jetten en Niens Vilsteren droegen bij aan het tot stand komen van deze aanschaf. En prijstechnisch is de Matrix voermengwagen goed concurrerend", aldus Van 't Hof.

Melkveebedrijf Putman's Hoeve is gelegen aan de rand van Zwolle. Het bedrijf telt 150 koeien met bijbehorend jongvee. In totaal is circa 100 hectare land in gebruik. Jasper van 't Hof runt het bedrijf samen met partner Cathelijne van 't Hof en zijn moeder Herma.

"Allereerst ben ik gecharmeerd van het systeem van mengen", vervolgt Van 't Hof zijn verhaal. "De horizontaal liggende vijzels zorgen voor een uitstekend mengresultaat. Wij mengen volgens

het TMR principe (Total Mixed Ration), waardoor we een compleet gemengd rantsoen van ruwvoer en krachtvoer voeren aan ons melkvee. Dat doen we in overleg met onze mengvoederleverancier De Heus. Alles gaat hier door de voermengwagen, zoals onder andere erwtenmeel, snijmais en krachtvoer. Het mengsel dat de Matrix voermengwagen levert is van een dermate kwaliteit dat er minder selectie plaatsvindt door de koeien.

"Als ik vandaag deze Matrix voermengwagen moest inleveren, kocht ik morgen dezelfde weer"

Daarnaast maak ik met de Matrix voermengwagen ook eenmaal per week de boxbedekking (strooisel) voor onze stal. Dat bestaat uit stro, water en kalk", licht Van 't Hof toe.

Van 't Hof koos voor de 20 kuubs uitvoering van de Matrix voermengwagens. "Een grote capaciteit, maar tegelijkertijd een compacte en wendbare wagen", vertelt Van 't Hof. "Deze Matrix voermengwagen laat zich licht trekken. Mijn trekker kan 'm bijna stationair trekken. Dat levert ongetwijfeld een brandstofbesparing op. Bovendien betekent dit ook een mindere belasting voor de trekker en dat is tevens gunstig. Als ik deze Matrix voermengwagen vandaag moest inleveren, kocht ik dezelfde morgen weer", benadrukt Van 't Hof.

Geleverd door:

Landbouwmecanisaatie
 Reparatie - Onderhoud - Verkoop tractoren & werktuigen
LMB // JETTEN
 Heino
 Tel. 06 21920087

niens vilsteren
 landbouwmecanisaatie
 vilsterseweg 30 / tel: 0529 458243 / fax: 0529 458265



Toine de Jong en Gudo Verheijen



Meer capaciteit voor Gudo Verheijen met nieuwe Pöttinger Servo T 6000 7-schaar ploeg "Snel omdraaien op de kopakker is een groot voordeel"

De Pöttinger Servo T 6000 is een krachtige, robuuste, gedragen wentelploeg. Een ploeg die uitermate geschikt is voor het zware werk op grote percelen. Melkveehouder Gudo Verheijen werkt sinds april dit jaar met deze nieuw aangeschafte Pöttinger ploeg. Inmiddels heeft hij er al weer de nodige hectares mee geploegd en deelt hij graag zijn ervaringen tot nu toe.

"Een heel verschil met mijn vorige ploeg", opent Gudo Verheijen gelijk zijn verhaal. "Dat is ook niet zo vreemd aangezien mijn vorige 4-scharige ploeg circa 23 jaar zijn diensten bewezen heeft en op het eind gewoonweg versleten was. Naast de slijtage was ik ook op zoek naar een nieuwe ploeg die me meer capaciteit kon bieden. Gemiddeld zijn mijn percelen tussen de 10 en 15 hectare groot. Van het merk Pöttinger was ik al langere tijd gecharmeerd. Dat is echt een wereldmerk. Via mijn dealer Tuijtelars Service uit Baarle-Nassau heb ik gekozen voor de aanschaf van de Pöttinger Servo T 6000 ploeg.

Met deze nieuwe Pöttinger Servo T 6000 ploeg sla ik nu een grote slag in efficiency. Naast de capaciteitsvergroting met het grotere aantal scharen kan ik nu ook sneller werken. Met name door de wentelkwaliteiten van deze Pöttinger ploeg kan ik in één keer omdraaien op de kopakker. Dat scheelt me telkens een hoop tijd. Ik moet eerlijk

zeggen dat ik de eerste dagen wel moest wennen aan het zo snel kunnen wentelen. Dat moet je wel met beleid doen en ook weer niet te snel uitvoeren. Een vrij lichte tractor met vorenpakker en de juiste afstelling van de ploeg is hierbij essentieel.

"Merkbare een goede tractie door Traction Control"

Met een vrij lichte tractor voor dit formaat ploeg is het nu fijn ploegen. De Traction Control zorgt ervoor dat de tractor goed grip houdt en het slippen tot een minimum beperkt blijft. Ik kan niet anders zeggen dan dat ik tevreden ben", besluit Verheijen.

Geleverd door:



Pöttinger Servo T 6000 gedragen wentelploeg

- Robuuste hefarmen voor efficiënte krachtoverbrenging van de tractor
- Verhoging van de tractie door Traction Control
- Soepel draaien op de kopakker door 2 hydraulische cilinders
- Variabele snijbreedte-instelling
- NOVA-steenbeveiliging





ONTDEK DUPORT



Werk genoeg in een groeiende markt

*Ook werken bij Duport?
Bekijk hier onze vacatures.*

Werken bij fabrikant en importeur Duport BV in Dedemsvaart is werken bij een bedrijf dat techniek, professionaliteit en een goede sfeer hoog in het vaandel heeft. Van de afdeling Engineering tot aan de administratie, elke Duport medewerker heeft als doel een topproduct af te leveren aan de klant.

Fernande Brand, verantwoordelijk voor marketing en communicatie, en Geke Tempelman van HR vertellen met enthousiasme over het bedrijf. "Duport is door de jaren heen uitgegroeid tot dé specialist in bemestingstechniek", geeft Fernande aan. "We produceren zelf pomptankwagens, zodenbemesters en liquilisers", vult Geke aan. "We kunnen daarbij maatwerk leveren naar de wensen van de klant".

Sterke merken

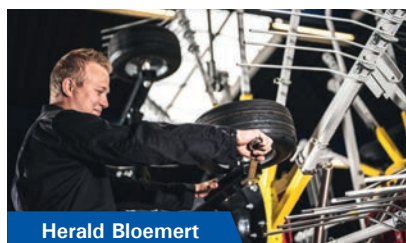
Duport is naast fabrikant van de eigen bemestingsmachines ook importeur van allerlei agrarische machines. Zo zijn er tractoren van Lindner, bekend om hun wendbaarheid door een laag zwaartepunt en vierwielbesturing. "Een ander heel bekend merk is Pöttinger", laat Fernande weten. "Sinds het jaar 2000 is Duport de officiële importeur van het Oostenrijkse merk. Dat gaat met name om machines voor hooibouw en grondbewerking en van opraapwagens tot

balenpersen. Verder hebben we voermengwagens van Matrix. In 2018 hebben we het bedrijf Güstrower uit Duitsland overgenomen".

Werk genoeg

In de agrarische sector, zowel nationaal maar zeker ook internationaal, is nog voldoende groei en dus is er werk genoeg. Dat betekent, dat ook Duport zit te springen om personeel. Geke: "We zijn vooral op zoek naar technische medewerkers, zoals servicemonteurs. Het is best lastig om goed technisch personeel te vinden. Dat Duport de mensen weet vast te houden, blijkt wel uit het feit dat heel wat mensen er al meer dan 25 jaar werken. Door de uitbreiding van ons bedrijf zijn er echter ook vele nieuwe medewerkers".

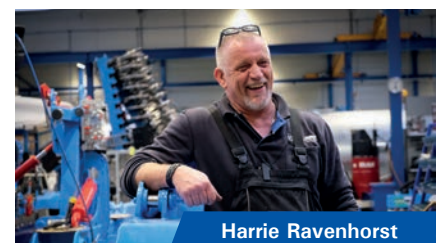
Herald Bloemert is één van de betrekkelijk nieuwe werknemers.



Herald Bloemert

Na zes jaar elders te hebben gewerkt, werd hij door Duport benaderd. Zo trad hij drie jaar geleden in dienst. "Ik was eerst servicemonteur bij Duport en nu ben ik chef werkplaats." Dat zegt genoeg over de mogelijkheden om door te groeien. Herald geniet van de afwisseling. "We hebben veel soorten en merken machines, dus de dag is steeds anders. Bovendien werken we ook veel in de buitenlucht. Eigenlijk vind ik alles mooi om te doen. We werken met een hele groep fijne collega's".

Harrie Ravenhorst is eveneens drie jaar werkzaam bij Duport. Ik zat eerst in de trailerservice. "Ik reageerde op een advertentie van Duport", vertelt Harry. "Ik had goede berichten gehoord en mij werd verteld dat het een mooi bedrijf is. Dus ik dacht: "Daar hoor ik dan ook thuis", lacht hij. Het bevalt prima. Er is een fijne omgang met de collega's. Voorlopig zijn ze nog niet van me af", grapt Harry.



Harrie Ravenhorst



Nieuwe Pöttinger dealers enthousiast van start

Toonaangevend en innovatief op het gebied van landbouwtechnologie. Dat kenmerkt het merk Pöttinger. Eigenschappen die dealers in staat stellen om aan loonwerkers en boeren zowel in hooibouw als in grondbewerking machines te leveren die het verschil kunnen maken. De markt voor Pöttinger machines is groeiende. Zo verwelkomde Duport dit jaar een drietal nieuwe Pöttinger dealers. Aan hen de vraag wat zij verwachten van het nieuw verworven dealerschap.



Bouwman
— techniek —



Van der Werf
Mechanisatie



Henk Bouwman van Bouwman Techniek & Mechanisatie in Staphorst bijt de spits af: "Het Pöttinger machineprogramma biedt ons een kans om meer te kunnen bieden aan onze agrarische klanten. In onze regio is het aanbod op het gebied van landbouwmachines erg beperkt. Klanten hebben eigenlijk weinig keuze in goede merken. Voorafgaand aan ons nieuwe dealerschap heb ik diverse gebruikers van Pöttinger machines gesproken. Zij spraken allen positief over zowel de Pöttinger machines als de ondersteuning die Duport biedt. We zijn begin dit jaar begonnen. Onze eerste verkoop is een Pöttinger pers, die draait al volop in het veld. Wij verzorgen inmiddels ook demo's met persen en harken".

Minder goede ervaringen met dealerschappen van andere merken deed Van der Werf Mechanisatie uit Zwaagdijk besluiten eind vorig jaar te switchen naar Pöttinger. "Het contact met Duport had ik al langer", geeft Rick Terpstra van Van der Werf Mechanisatie aan. "Samen met hen pakken wij met een goed gevoel dit nieuwe Pöttinger dealerschap op. Begin dit jaar zijn de eerste leveringen gerealiseerd. De ondersteuning die Duport biedt is super. Zo hebben ze ons onlangs, bij een beurs waar we vertegenwoordigd waren, voorzien van enkele Pöttinger showmachines. In deze opstartfase is het belangrijk voor ons de juiste afzetmarkt te vinden. Ik denk dat we die vooral gaan vinden in de mechanische onkruidbestrijding en de vervangingsmarkt in zowel hooibouw als grondbewerking", oppert Terpstra.

Ook LMD Pellikaan uit het Groningse Den Aniel is dit jaar gestart met het Pöttinger dealerschap. "Voor ons zijn vooral de grondbewerkingsmachines belangrijk", vertelt Bertjan Pellikaan. "Veel van onze klanten zijn akkerbouwers met graan, tarwe en aardappels. Maar het volledige Pöttinger programma, met dus ook de hooibouwmachines, biedt ons veel kansen. In onze regio zijn we nu met Pöttinger vrij nieuw. Met een merk als Pöttinger kunnen we ons goed onderscheiden en concurrentie bieden. We zijn al druk doende met de eerste verkopen en zijn daarnaast actief in meer bekendheid te verwerven met ons Pöttinger aanbod", aldus Pellikaan.



Michael Rother, Thomas en Maria Heidkamp

Heidkamp Agrarservice breidt uit met aanschaf van tweede Duport Liquiliser "Met twee Duport Liquilisers naar 4.000 hectare bemesten"

De Duport Liquiliser spaakwielbemester is in eigen land in het hedendaagse vloeibare bemesten niet meer weg te denken. Sinds tientallen jaren zijn Duport Liquilisers jaar in jaar uit te zien op tal van landbouwpercelen in heel het land. Niet alleen op grasvelden, maar ook als rijen bemester in bijvoorbeeld maisvelden biedt de Duport Liquiliser tal van voordelen. Ook bij onze naaste burens, in Duitsland rijden inmiddels diverse Duport Liquilisers. Heidkamp Agrarservice GmbH uit Sustrum kocht onlangs een tweede Duport Liquiliser. Thomas Heidkamp van het loonbedrijf is gecharmeerd van de Nederlandse spaakwielbemester.

"Onze eerste Duport Liquiliser hebben we in 2014 aangeschaft", opent Thomas Heidkamp zijn verhaal. "Deze machine heeft een inhoud van 8.500 liter met een 12 meter spaakwielbemester. In de jaren daarvoor hadden we al twee vergelijkbare machines van een andere fabrikant. Echter, we waren op zoek naar spaakwielbemers die beter op onze bedrijfsvoering zijn afgestemd. Zo zijn wij bij Duport in Nederland uitgekomen. Een bedrijf waar wij graag mee samenwerken. Kenmerkend voor Duport en de kwaliteit van de machines die ze leveren zijn het goede advies,

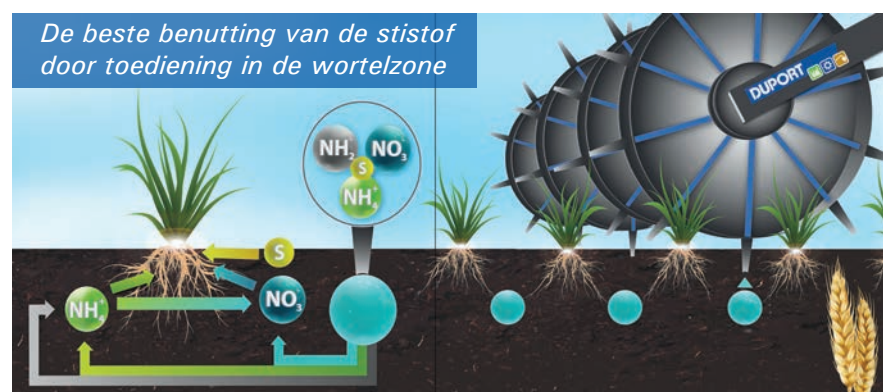
de constructie van de machine met het tweeleidingsysteem en de snelle beschikbaarheid van reserveonderdelen. De tweede Duport Liquiliser, die we in het voorjaar van 2023 in gebruik namen, heeft dezelfde inhoud, maar biedt met de 15 meter bemester meer werkbreedte.

"Zeer geringe bodemdruk dankzij bandendruk wisselsysteem"

De beide machines hebben een zeer lage bodemdruk, omdat we een luchtdrukwisselsysteem hebben op zowel de trekker als op de Duport Liquiliser. Bovendien zijn de banden van een groot formaat. De beide machines zijn zeer betrouwbaar en aan de hand van onze, eerste, aangeschafte

Duport Liquiliser uit 2014 kan ik zeggen dat de slijtdelen en naven een lange levensduur hebben. We bemesten op jaarbasis maar liefst 4.000 hectare. De resultaten zijn goed. De voordelen zijn divers. Zo is er geen vervluchtiging of verdamping van kunstmest. De kunstmest komt precies op de

juiste plaats, dicht bij de wortels. De werking is weersonafhankelijk, dus ook bij droge periodes. De wortelgroei wordt versterkt, er ontstaat een steviger gewas. Daarnaast bieden de machines een maximale doseringsnauwkeurigheid en optimale verdeling van de kunstmest.





Ikon Machinery Limited bouwt importeurschap verder uit "Groeiende afzet GÜSTROWER in Nieuw Zeeland"

George Andrews en Bernie Dunnewind

Kort na de overname van GÜSTROWER Maschinenbau GmbH door Duport in 2018 verwierf Ikon Machinery Limited het GÜSTROWER importeurschap voor Nieuw Zeeland. Het bedrijf, gevestigd in Geraldine te Nieuw Zeeland, wordt geleid door managing director George Andrews. Samen met Bernie Dunnewind, algemeen directeur van Duport, zijn ambitieuze plannen opgesteld voor de verkoop en ondersteuning om de komende jaren het marktaandeel van met name GÜSTROWER opbouwstrooiers verder te laten groeien.

Bernie Dunnewind zet uiteen hoe de samenwerking op dit moment pas echt goed op gang komt: "De contacten met Ikon Machinery dateren al van 2019, maar door de coronatijd is ons contact nog niet optimaal geweest. Begin dit jaar kwam het er eindelijk van en heb ik de reis naar Nieuw Zeeland gemaakt. Een bezoek ter plekke is intensiever en persoonlijker en draagt beter bij aan het verder uitzetten van onze plannen en kennisoverdracht.

"Wij zijn trots op het importeurschap van GÜSTROWER", vult George Andrews aan. "Al onze merken die we voeren zijn high class. Daar passen de hoogwaardige machines van GÜSTROWER prima bij. In vergelijking met de

concurrerende machines hier in Nieuw Zeeland bieden GÜSTROWER machines technisch meer mogelijkheden. We hebben in ons land met name een grote markt voor opbouwstrooiers. Dat komt door de grote afstanden die hier gereden moeten worden".

"Er zijn inderdaad diverse verschillen ten opzichte van ons land", vult Bernie Dunnewind aan. "Het gemiddeld aantal melkkoeien is in Nieuw Zeeland een stuk hoger. Er zijn bovendien geen stallen, de koeien zijn daar elk moment van de dag buiten. Alleen tijdens het melken vind je de koeien in een melkstal. Ook de gemiddelde akker-

bouwer daar bewerkt vele malen meer akkerland dan wij dat kennen. Een bijzonder land, heb ik ondervonden", aldus Dunnewind.

"Voor de komende jaren heb ik goede verwachtingen", vervolgt George Andrews zijn verhaal. "Zoals eerder is aangegeven is met name de markt voor strooiers interessant. Van Duport weet ik inmiddels dat zij er voor ons zijn als we met technische vragen zitten. Een goede back-up service is voor ons erg belangrijk. Die hoge kwaliteit willen we ook uitstralen naar onze klanten om daarmee het verschil te gaan maken", aldus Andrews.





Wilko van der Veen

Lindner, hét merk high tech tractoren voor cultuurtechnische bedrijven

De Lindner komt op plekken waar andere tractoren afhaken

Dit jaar mag het Oostenrijkse familiebedrijf Lindner zich beroepen op 75 jaar expertise en ervaring met haar unieke compacte tractoren. Pakweg de laatste 25 jaar daarvan is Duport uit Dedemsvaart de importeur die de Nederlandse markt voor haar rekening neemt. Een samenwerking die met name het laatste decennium een flinke groei brengt. Wilko van der Veen, vertegenwoordiger bij Duport, vertelt waarom hij enthousiast wordt van de samenwerking met het bedrijf Lindner en de verkoop van de unieke Lindner tractoren.

Wilko van der Veen is niet voor niets door Duport als verantwoordelijke voor de verkoop van Lindner tractoren ingezet. Van der Veen had voorafgaand aan zijn dienstverband bij Duport al vele jaren kennis en verkoopervaring opgedaan in de tractorsector. "Ik snap heel goed waarom Duport het importeurschap van Lindner destijds in de jaren 90 is aangegaan", geeft Van der Veen aan. "In die tijd maakte Lindner indruk met de Geotrac serie. Die tractoren hadden een mooi design, waren vernieuwend en daarom succesvol in de markt.

"Een Lindner heeft alles wat een moderne tractor nodig heeft"

Maar met de komst van de Lintrac tractoren heeft Lindner echt een vernieuwende slag geslagen. Deze tractoren hebben alles wat een moderne tractor nodig heeft. Met name de mobiliteit

op schuine hellingen maakt de Lindner Lintrac uniek in zijn soort. Deze Lindner tractoren komen op plekken waar andere tractoren niet kunnen komen.

Dat heeft alles met het zwaartepunt in combinatie met de vierwielbesturing van de tractor te maken. In de praktijk blijkt dat de bedrijven die met deze tractoren op pad gaan, ook in natuurgebieden met de nodige schuine hellingen prima uit de voeten kunnen. Bovendien is er in het segment van de compacte tractoren geen enkele andere trekker die de hoge mate van high tech uitrusting, bediening en afwerking van Lindner heeft.

De Lindner tractoren komen vooral tot hun recht in de aanleg en onderhoud van parken en bij waterbeheer. Onze klanten zijn gewoonweg enthousiast zodra ze met een Lindner tractor werken.

We merken dan ook dat we steeds meer gewaardeerd worden in de cultuurtechnische sector. We houden de lijntjes kort met onze klanten, net als wij op onze beurt regelmatig contact hebben met het Lindner hoofdkantoor. De no-nonsense mentaliteit en de zaken goed geregeld willen hebben, is wat ons betreft doorslaggevend in een goede samenwerking. We timmeren goed aan de weg en hebben voor geïnteresseerde bedrijven altijd een demo tractor beschikbaar staan', besluit Van der Veen.

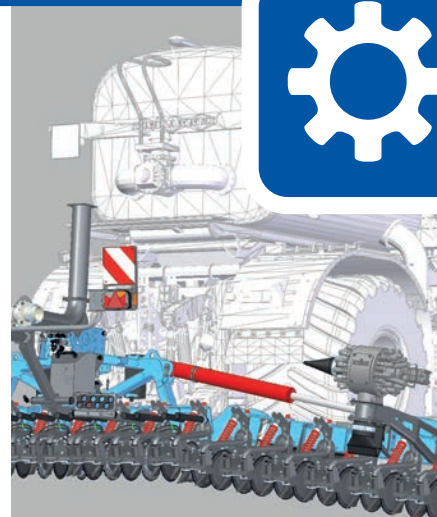


AGRI TECHNICA[®]

THE WORLD'S NO. 1

2023

12. – 18. NOVEMBER | HANNOVER
EXKLUSIVTAGE 12./13. NOVEMBER



DUPORT



AgriTechnica biedt Duport het perfecte podium voor nieuwe machines Presentatie nieuwe Duport PTW 3000 Liquiliser

Van zondag 12 tot en met zaterdag 18 november vindt een nieuwe editie van de toonaangevende landbouwbeurs AgriTechnica in Hannover plaats. Net als vele vorige edities is ook Duport vertegenwoordigd op de beurs.

Op de AgriTechnica presenteert Duport onderstaande machines:

- Güstrower GDK 8000 strooier
- Güstrower GTU 25 overlaadwagen
- Duport All-Track 15 meter zodenbemester (dierlijke mest)
- SW4016 (driepuntsmachine / Liquiliser)
- Duport PTW 8500 met SW15060 15 meter Liquiliser
- Duport PTW 3000 Liquiliser SW 9036

NIEUW!

Uitgelicht: Nieuwe Duport PTW3000 Liquiliser FSW 9036

Dit allernieuwste model van de Duport Liquiliser is bedoeld als 'instapmodel'. De Duport PTW 3000 Liquiliser maakt het mogelijk om met een geringe investering goede resultaten te behalen. Dit model is uitgerust met een pomp-tankwagen met een inhoud van 3.000 liter in combinatie met een 9 meter Liquiliser spaakwielbemester. De machine kenmerkt zich door een eenvoudige bediening. Dankzij de gebruiksvriendelijke bedieningselementen is de machine moeiteloos aan te passen aan specifieke behoeften. Met slechts een paar eenvoudige stappen zijn de gewenste instellingen te configureren.

De PTW 3000 SW 9036 biedt ook het gewichtsvoordeel van een lichte combinatie. Met zijn geavanceerde constructie en gebruik van

hoogwaardige materialen, is deze machine ontworpen om licht en wendbaar te zijn. Hierdoor is gemakkelijk te manoeuvreren op het land, zelfs in nauwe of lastig bereikbare gebieden. Het lichte gewicht van de combinatie zorgt er bovendien voor dat de bodemstructuur wordt beschermd, wat resulteert in een optimale groei en opbrengst van de gewassen.

"De ideale oplossing voor elke landbouwer"

Met zijn innovatieve functies en betrouwbare prestaties zorgt deze machine voor een nauwkeurige en gelijkmatige verdeling van de meststoffen. Dit draagt bij aan een gezonde groei van de

gewassen en minimaliseert het gebruik van kostbare hulpbronnen. Bovendien is de machine gemakkelijk aan te passen aan verschillende soorten gewassen en specifieke bemestingsbehoeften, waardoor deze maximale flexibiliteit biedt.



Op de AgriTechnica zijn wij te vinden in:

**Hal 22
standnummer A30**



De 1e Pöttinger demowagen in 2000



sport van twee Pöttinger Europrofi's in 2000

Pöttinger Landtechnik GmbH spreekt waardering uit over importeur Duport
”Al bijna 25 jaar trots op onze samenwerking”

Een niet van te voren geplande ontmoeting aan het einde van de vorige eeuw, leidde destijds het eerste contact in tussen Pöttinger en Henk Dunnewind van Duport. Tijdens een vakantie in Oostenrijk maakte Henk Dunnewind namelijk gebruik van de gelegenheid om het bedrijf Pöttinger eens te bezoeken en een kijkje in de showroom te nemen. Een bezoek dat al snel uitmondde in een zakelijke samenwerking. In datzelfde jaar startte Duport reeds met de import van de Pöttinger opraapwagens. Vanaf 2007 neemt Duport in Nederland de distributie van het gehele Pöttinger programma voor haar rekening.

“De eerste vrijblijvende gesprekken in 1999 van Henk Dunnewind met ons bedrijf hebben indruk gemaakt”, vertelt Michael Kronberger, Area Sales Manager bij Pöttinger Landtechnik GmbH. “Beide ondernemingen zijn familiebedrijven die vlakke hiërarchieën en professionaliteit uitademen. Duport heeft zich in de eerste periode gefocust op de verkoop van opraapwagens. Daar hebben zij vanaf dag 1 flink in geïnvesteerd door vele demonstraties te verzorgen met de toendertijd nieuwe Jumbo opraapwagens. Het marktaandeel in deze productgroep is sindsdien alleen maar gegroeid. Op basis daarvan heeft Pöttinger in 2007 Duport gevraagd om het gehele Pöttinger productassortiment in Nederland op te pakken. Op die manier konden wij met Duport het marktaandeel ook in andere productgroepen verder uitbreiden.

In Nederland is de landbouw zeer professioneel. Melkveebedrijven hebben de beste kwaliteit basisvoer nodig en akkerbouwbedrijven halen de

hoogste opbrengsten. Professionele landbouw is niet alleen afhankelijk van hoogwaardige machines. Om tot het beste werkresultaat te komen, werken Duport en alle dealers vanaf het prille begin nauw samen met de akkerbouwers en veehouders. De dealers worden hiervoor continu opgeleid door Duport en kunnen zo hun klanten optimaal ondersteunen. Dit resulteert in een hecht servicenetwerk. Het Duport serviceteam biedt te allen tijde ondersteuning in de vorm van scholing voor monteurs en verkoop, het beschikbaar stellen van demomachines, hulp bij de ingebruikstelling van machines en een efficiënte onderdelenvoorziening.

In onze snel veranderende tijden veranderen ook de algemene omstandigheden in de landbouw voortdurend. Om als fabrikant snel en professioneel te kunnen reageren op veranderingen, heb

je een distributiepartner nodig die zich even snel kan aanpassen als consistent is.

“De komende jaren de focus op digitale landbouwtechnologie”

Met Duport hebben we deze partner aan onze zijde. Voor de zich snel ontwikkelende digitale landbouwtechnologie gaan we nog nauwer samenwerken om de meest up-to-date oplossingen voor landbouwbedrijven te kunnen bieden. Als gevolg hiervan zal de communicatie nog meer verschuiven naar e-learning, online vergaderingen en serviceportalen. Met deze toekomstgerichte media kunnen beide partners zo snel mogelijk reageren met als uiteindelijke doel dat zowel alle dealers als alle eindklanten daar de vruchten van gaan plukken”, besluit Kronberger.



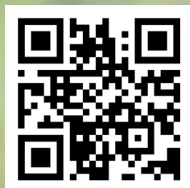
Streekmuseum De Kalkovens Dedemsvaart

Op een prachtig, landelijk gelegen terrein in het Overijsselse Dedemsvaart bevindt zich het streekmuseum "De Kalkovens". Het museum bestaat uit drie kalkovens, een leshuis (waarin een oudheidkamer), een turfschuur en een turfschip. Ook de op het complex staande gashouder, waarin een mini-theater is gerealiseerd, behoort tot het museum.

In de kalkovens verbrandde men schelpen tot schelpkalk. Deze schelpkalk werd en wordt ook nu nog in de bouw gebruikt als grondstof voor de bereiding van metselspecie.

Bent u een keer in de buurt? Een rondleiding door dit prachtige museum is zeker de moeite waard.

Wilt u Duport contact ook ontvangen?
Stuur een email naar info@duport.nl via ons online contactformulier op www.duport.nl.



Vul uw naam en adresgegevens in vermeld daarbij: "Ja, ik ontvang graag vrijblijvend Duport Contact". U wordt dan opgenomen in de mailinglijst en u ontvangt op uw opgegeven adres geheel kosteloos en vrijblijvend de komende edities van Duport Contact.